

# ПУТИ НА ВНЕШНИЙ РЫНОК

ИЩЕТ И НАХОДИТ НОВАЯ СОВМЕСТНАЯ ФИРМА

Советско-шведско-польское предприятие «Интерпрогресс» открыло своеизвестный филиал в Ташкенте.

Что даст он ташкентцам и жителям республики? Этот вопрос наш корреспондент задал директору филиала кандидату экономических наук С. Веселманову.

— Сегодня мы можем говорить уже не только о проектах на будущее, но и о первых конкретных делах. Но прежде — небольшое вступление, — сказал С. Веселманов.

— Что наша страна может предложить зарубежным партнерам? Зачастую только сырье. О пагубных последствиях такой «торговли» уже много сказано.

Готовую продукцию? Она пока что высоким качеством не отличается.

Но есть у нас очень ценный товар — интеллектуальный. Отечественные «мозги» ничуть не хуже зарубежных. Вот только реализовать «зо-

лотую» идею, довести ее до отвечающего первоначальной задумке продукта — проблема в наших условиях крайне сложная. Потому что ее успешно решают только военная и космическая индустрии.

Реальный путь — соединить наши идеи с материальной базой зарубежных партнеров. Это даст конкурентоспособную продукцию для внешнего рынка, а значит — выручку в валюте. Это поможет удовлетворить спрос страны на высококачественную продукцию.

Так вот, главной своей задачей мы и считаем поиск и материализацию наиболее перспективных идей во всех областях науки и технологии.

Мы способны провести техническую и коммерческую экспертизу международного класса. А отобразив таким образом наиболее жизнеспособные идеи, разработать технологию, наладить опытный выпуск продукции на своем производстве. Оно создается.

Оказавшись на рынке, мы будем предлагать, в частности, через фирменный магазин-салон в Ташкенте. Естественно, там можно будет приобрести и саму опытную продукцию.

Так вот, главной своей задачей мы и считаем поиск и материализацию наиболее

перспективных идей во всех областях науки и технологии. Мы способны провести техническую и коммерческую экспертизу международного класса. А отобразив таким образом наиболее жизнеспособные идеи, разработать технологию, наладить опытный выпуск продукции на своем производстве. Оно создается.

Оказавшись на рынке, мы будем предлагать, в частности, через фирменный магазин-салон в Ташкенте. Естественно, там можно будет приобрести и саму опытную продукцию.

Так вот, главной своей задачей мы и считаем поиск и материализацию наиболее

перспективных идей во всех областях науки и технологии. Мы способны провести техническую и коммерческую экспертизу международного класса. А отобразив таким образом наиболее жизнеспособные идеи, разработать технологию, наладить опытный выпуск продукции на своем производстве. Оно создается.

Оказавшись на рынке, мы будем предлагать, в частности, через фирменный магазин-салон в Ташкенте. Естественно, там можно будет приобрести и саму опытную продукцию.

Так вот, главной своей задачей мы и считаем поиск и материализацию наиболее

перспективных идей во всех областях науки и технологии.

Мы способны провести техническую и коммерческую

экспертизу международного

класса. А отобразив таким

образом наиболее жизнеспо-

собные идеи, разработать

технологию, наладить опыта-

ний выпуск продукции на

своем производстве. Оно

создается.

Оказавшись на рынке, мы

будем предлагать, в частно-

сти, через фирменный мага-

зин-салон в Ташкенте. Ес-

тественно, там можно будет

приобрести и саму опытную

продукцию.

Интервью взял

О. ЛУКЬЯНЧИКОВ.

— Должен со всей ответ-

ственностью заявлять: факты

не дают оснований для по-

добного вывода. Слухи же рас-

пространяются опреде-

ленными кругами, стремящимися

таким путем разжечь наци-

ональную рознь.

— Вы упомянули о фактах.

— Сперва о проблеме в це-

лом. Человек, к сожалению,

смертен — и «на гранитан»

и в армии. У нас тоже быва-

ют и болезни, и несчастные

случаи, и — что скрывать —

преступления.

— Как может человек быть

убит электротоком?

— Если вы имеете в виду

рядового Ильмаджана Н., то

он, возвращаясь из самовол-

ной отлучки, решил сократить

путешествие, форсировав осо-

блюженную зону, обнесенную про-

волокой под током. И вот

траханский результат,

— Имя и фамилия этого

юноши внесены в распросра-

ненный по городу список, ко-

торый я вижу и на вашем сту-

ле.

— Мы проверили в этом

списке каждую строку. О каче-

стве и целях этого документа

судите сами. Вот среди «ко-

миссиванных в результате по-

боев» назывался наманганец Ма-

мажон Сайдабаев. А он комис-

сован не был, продолжает

служить, но вот беда — не

может писать домой. Команди-

ры провели с ним беседу, что

бы перестал волновать род-

ных, ведь себя, как подбрасывает

сыну, Кстати, из этой семьи

ныне призван в воинскую

службу и брат Мамажон. У

него тоже дела идут нормаль-

но.

— Это значит — неосторож-

ное обращение с оружием!

— Чаша этого бывает так.

Находясь в карауле, солдат

не должен без необходимости

засыпать патрон в патронник

своего оружия. Он же, особен-

но если молод и неопытен,

— нервничает и на всякий

случай передергивает затвор...

А потом, разряжая автомат, от-

ссоединяет магазин, забывает об

оставшемся в патроннике пат-

роне... И может произойти выстrel, от которого пострадает не сам этот солдат, а

точно рядовой Т., своим товарищем, рядовым Х. Оба они —

и не знал, что произошло.

— Да, неуставные отношения

между людьми можно привести

к трагедии.

— Да, но это не всегда

трагедия. А есть

и случаи, когда

один из солдат

убийца

убийца